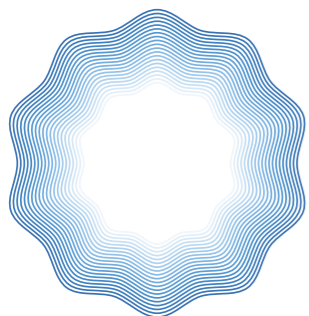


FONDO SEMILLA

¿CÓMO HAGO UN VIDEO PITCH?



ARGENTINA
200 AÑOS DE
INDEPENDENCIA



Ministerio de Producción
Presidencia de la Nación

PASOS

1

Registrarse en
el sistema

2

Completar el
formulario de
solicitud +
video pitch

3

Elegir
incubadora

4

Cargar plan
de negocios

DETALLES GENERALES DEL PROGRAMA



2

Completar el formulario
de solicitud + video pitch

En este momento deberás cargar datos personales, datos de la empresa o de tu idea-proyecto y deberás compartir el link de tu Video Pitch. Esta instancia es muy importante para que la Incubadora que selecciones pueda tener una primera idea de tu proyecto y decidir si puede darte asistencia técnica.

CARACTERÍSTICAS DEL VIDEO PITCH

Aspectos básicos que tenés que tener en cuenta

Qué Problema identificado	Cómo Producto = Solución
Quiénes Equipo emprendedor	Por qué Justificar proyecto

VIDEO PITCH

Características del Video Pitch

El Video Pitch es una presentación breve y concisa de la idea o proyecto que debe durar hasta 3 minutos. Sugerimos que empiecen con una presentación del problema identificado, luego que cuenten cómo resuelve ese problema el producto o servicio y por qué la solución propuesta es innovadora. Por último, hay que describir el equipo que integra el emprendimiento y explicar por qué el equipo logrará que el emprendimiento tenga éxito

VIDEO PITCH

¿QUIÉN? | Equipo Emprendedor

Entre los aspectos principales que se evalúan del equipo es que aparezcan todos los miembros. Pese a ello, no es imprescindible que hablen todos, pero si presentarlos, y conocer la experiencia profesional, personal, sus habilidades y estudios (formales e informales) relevantes de cada uno que les permita aportar al proyecto. Es importante demostrar diversidad y complementariedad.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cómo está formado el equipo emprendedor?
- ¿Por qué, como equipo, tendrán éxito en el desarrollo del negocio?
- ¿Cómo y por qué tu experiencia aporta valor al proyecto?
- ¿Qué problemas o deficiencias tiene tu equipo en la actualidad? ¿Qué le falta?

VIDEO PITCH

¿QUÉ? | Problema identificado

En relación a este tema es importante dar a conocer cuál es el problema o necesidad no resuelta por el cliente target, cuáles son o serán tus clientes, las características de los mismos, sus necesidades/deseos en relación al producto/servicio que se ofrece. Otro aspecto que aporta es dar una idea de la dimensión del mercado potencial y cuáles son tus competidores. Si al evaluador no se le brinda información del mercado, no tiene manera de evaluar qué tanto el emprendedor lo conoce, y puede dar por supuesto lo contrario. Acordate que tenes que tratar de captar la atención de tu interlocutor por lo tanto intentá contar una historia y sé empático.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cuál es el problema que identificaste para darle solución?
- ¿Por qué es un problema?
- ¿A quién se le presenta ese problema?
- ¿Cómo soluciona la persona ese problema en la actualidad?

VIDEO PITCH

¿CÓMO? | Producto = Solución

En este aspecto se debe tener en cuenta cómo se descubrió o identificó la oportunidad, y cómo se le ocurrió al equipo emprendedor la solución al problema. Es bueno mostrar qué cosas se hicieron, y cómo se hacen las cosas. En relación al proyecto para el que se pide financiamiento es significativo mostrar alguna forma de producto mínimo viable (prototipo de producto, proceso de producción piloto, etc.), algo que al evaluador le permita tener noción de las características del producto o servicio a ofrecer y entender si tiene algún tipo de innovación. Usá imágenes antes que mucho texto.

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- ¿Cómo proponés solucionar vos el problema identificado?
- ¿Cuál es la característica distintiva de tu producto/servicio?
- ¿Cuál es la ventaja que tiene tu emprendimiento por sobre la competencia?
- ¿Por qué dirías que es innovador?

VIDEO PITCH

¿POR QUÉ? | Justificar Proyectos

En el cierre del video, el emprendedor debería responder a lo siguiente:

¿Cuál será el impacto de recibir los fondos en la formación, el funcionamiento y crecimiento de la empresa?

Deberás responder alguna de las siguientes preguntas:

- Explicanos por qué deberíamos elegir tu proyecto.

MUCHAS GRACIAS

fondosemilla@produccion.gob.ar