**ANEXO IV**

**GRILLA DE EVALUACIÓN**

|  | |
| --- | --- |
| **VARIABLE** | PUNTOS |
| **TIPO DE INVERSIÓN** | |
| Sólo amplía capacidad instalada | 15 |
| Realiza mejoras en procesos o incorpora nuevos procesos | 30 |
| Realiza mejoras en productos y en procesos | 35 |
| **EXPORTACIONES: COMPLEJIDAD Y VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS** | |
| Valor (1) | 0-20 |
| **EXPORTACIONES TOTALES** | |
| Realizó exportaciones por un valor promedio de entre USD 10.000 y USD 100.000 | 5 |
| Realizó exportaciones por un valor promedio de entre USD 100.001 y USD 150.000 | 10 |
| Realizó exportaciones por un valor promedio superior a los USD 150.000 | 15 |
| **MADUREZ TECNOLÓGICA** | |
| No incorpora tecnología | 0 |
| Adquisición de maquinaria y equipo sin automatización ni flexibilización de los procesos | 10 |
| Adquisición de maquinaria y equipo con grado de automatización, flexibilización de los procesos e integración parcial de las áreas | 15 |
| Implementación de sistemas de cuarta generación. Uso de las TICs de forma integrada, conectada e “inteligente”. Presencia de retroalimentación de información sobre operación para apoyar la toma de decisiones | 20 |
| **CAPACITACIÓN EN GÉNERO** | |
| No se compromete a realizar la capacitación gratuita dictada por la Secretaría de Industria y Desarrollo Productivo (dos horas para trabajadores/as de planta y dos horas para el  personal jerárquico). | 0 |
| Se compromete a realizar la capacitación gratuita dictada por la Secretaría de Industria y Desarrollo Productivo (dos horas para trabajadores/as de planta y dos horas para el  personal jerárquico). | 10 |
|  |  |



(1) Este criterio de evaluación tuvo en cuenta posiciones arancelarias a 6 dígitos de desagregación de la Nomenclatura Común del Mercosur (equivalente a HS2017) que fueron identificadas con potencial para complejizar la matriz productiva. Esto se llevó a cabo teniendo en cuenta conceptos como: ventajas comparativas reveladas, espacio del producto, complejidad económica, entre otros. Estas posiciones serán denominadas de ahora en adelante como: PAx.

Luego, el valor asociado a esta variable de la grilla de evaluación consiste en un promedio ponderado que contempla tres indicadores basados en las PAx.

*Indicador Nro 1*: consiste en el monto exportado en dólares de las PAx tomando como referencia el dato más reciente de los últimos dos años. Es decir, se toman las exportaciones de PAx de 2022, pero en caso de que la empresa no registre exportaciones de esos productos en ese año, se toman los valores exportados de PAx de 2021.

| **INDICADOR 1** | |
| --- | --- |
| **Rango de la variable: Monto exportado en dólares del último año disponible (2022 ó 2021) de las PAx** | **Puntaje** |
| USD 0 - USD 4.000 | 0 |
| USD 4.000 - USD 7.400 | 20 |
| USD 7.400 - USD 15.000 | 40 |
| USD 15.000 - USD 25.000 | 50 |
| USD 25.000 - USD 47.000 | 60 |
| USD 47.000 - USD 84.000 | 70 |
| USD 84.000 - USD 388.000 | 90 |
| Más de USD 388.000 | 100 |

*Indicador Nro 2*: es la participación de las PAx de media y alta tecnología sobre el total exportado de las PAx por parte de la empresa. Para determinar si las PAx son de media y alta tecnología se utilizó la clasificación establecida por Lall en su artículo “The Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports 1985-1988”[[1]](#footnote-0) y que es utilizada internacionalmente por organismos como Naciones Unidas. Se puede encontrar la correspondencia entre productos y la clasificación de Lall (2000) publicada por este organismo: <https://unctadstat.unctad.org/en/Classifications/DimSitcRev3Products_Ldc_Hierarchy.pdf>. Para poder implementar esta clasificación se llevó a cabo un proceso de armonización entre la clasificación de productos de Naciones Unidas (“SITC” revisión 3) y la clasificación de productos HS2017.

| **INDICADOR 2** | |
| --- | --- |
| **Rango de la variable: Participación de las exportaciones de las PAx de media y alta tecnología sobre el total exportado de las PAx** | **Puntaje** |
| Menos de 1% | 0 |
| 1% - 10% | 10 |
| 10% - 40% | 30 |
| 40% - 70% | 60 |
| 70% - 90% | 80 |
| 90% - 99% | 90 |
| 99% -100% | 100 |

*Indicador Nro 3*: se define como la participación de las exportaciones de las PAx sobre el total exportado por la empresa para ese año.

| **INDICADOR 3** | |
| --- | --- |
| **Rango de la variable:  Participación de las exportaciones de las PAx sobre el total exportado por la empresa** | **Puntaje** |
| 0- 1% | 0 |
| 1% - 10% | 10 |
| 10% - 20% | 20 |
| 20% - 30% | 30 |
| 30%- 40% | 40 |
| 40% - 50% | 60 |
| 50% - 60% | 70 |
| 60%-70% | 80 |
| 70% - 80% | 90 |
| 80% - 100% | 100 |

1. Lall, S. (2000). *“The Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports1985-1988”*. QEH Working Paper Series-WEHWPS44, June 2000. [↑](#footnote-ref-0)